

# één dag, keuze uit 8 trainingen

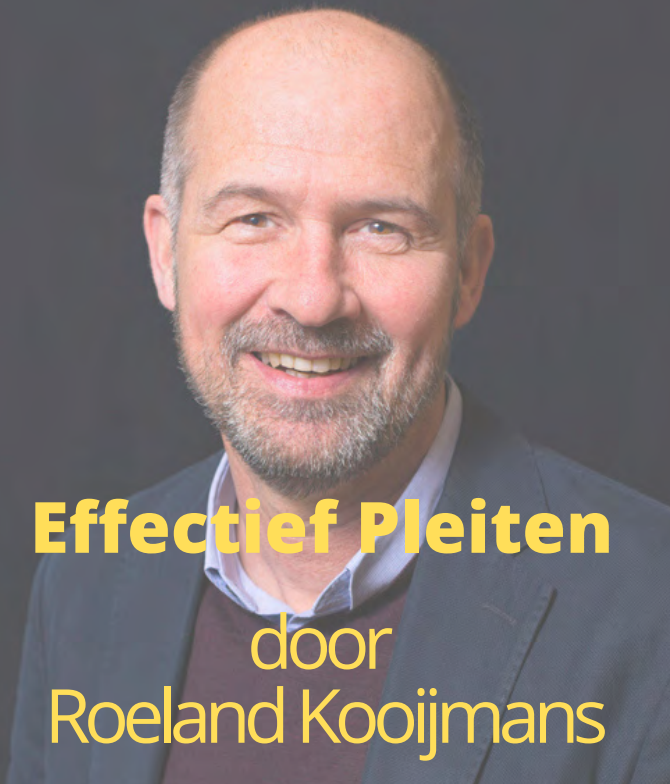


*Voor advocaten uit  
de procespraktijk,  
de algemene of  
corporate praktijk*

## OFFERTE AANVRAGEN?

Stichting PleitAcademie  
Bezuidenhoutseweg 350  
2594 BE Den Haag  
info@pleitacademie.nl  
www.pleitacademie.nl

PRESENTATIE  
PITCH & PLEIT  
DAG



## **Effectief Pleiten** door **Roeland Kooijmans**

In dit onderdeel wordt aan de hand van een korte casus wordt getraind hoe een zelfbewust en overtuigend pleidooi kan worden gehouden waarbij de advocaat authenticiteit uitstraalt. In dit onderdeel wordt veel aandacht besteed aan de individuele deelnemers en hun verbeterpunten

Tijdens dit onderdeel gaan de advocaten met de trainer aan de slag hoe effectief te overtuigen. Deelnemers worden uit hun comfort-zone gehaald, er wordt gefocust op het inzetten van de persoonlijkheid van de deelnemers tijdens het spreken. Wat het betekent om regie te pakken over je verhaal. We kijken naar inhoud, opbouw, gebruik van je lijf en stemgebruik.



## **Overtuigend Presenteren** door **Machteld Kooij**

# DE TRAININGSDAG

## *keuzemenu*

De pleit- en presentatie dag bestaat uit een "menu" aan trainingen op verschillende gebieden en niveaus. Ze zijn bestemd voor advocaten uit verschillende praktijkgroepen (proces- en andere praktijken). Rekening is gehouden met deelname van een groep tot ca. 40 advocaten en andere professionals.

## *ervaring en niveau*

De dag is bestemd voor advocaten en andere professionals met verschillende praktijk achtergronden en ervaringsjaren.

## *procespraktijk*

De trainingen "effectief pleiten" en "overtuigend presenteren" worden elk op twee dagdelen gegeven, de andere trainingen elk op één dagdeel. Één dagdeel bestaat uit 3 uur. Elk uur training levert één NOVA punt op.

# DE TRAININGSDAG

## *keuzemenu*

De pleit- en presentatie dag bestaat uit een "menu" aan trainingen op verschillende gebieden en niveaus. Ze zijn bestemd voor advocaten uit verschillende praktijkgroepen (proces- en andere praktijken). Rekening is gehouden met deelname van een groep to ca. 40 advocaten en andere professionals.

## *ervaring en niveau*

De dag is bestemd voor advocaten en andere professionals met verschillende praktijk achtergronden en ervaringsjaren.

## *algemene praktijk*

De trainingen "Het Civiel Beslismodel" en "Wordt Meester Framer" worden elk op één dagdeel gegeven. Één dagdeel bestaat uit 3 uur. Elk uur training levert één NOvA punt op

Dit onderdeel is bedoeld om de advocaat te trainen tijdens pleidooi de stellingen van zijn cliënt zodanig te presenteren dat de rechter daar met het schrijven van het vonnis aan de hand van het "Civiel Beslismodel" mee uit de voeten kan. Het Civiel Beslismodel is door de rechterlijke macht t.b.v. de opleiding van rechters ontwikkeld.



## **Het Civiel Beslismodel** door Sandra Ju

Taal is niet alleen een krachtig beïnvloedingsinstrument op het argumentatieve niveau, maar ook tussen de regels door stuurt taal het interpretatie- en oordeelsvermogen.

Vaak is het een kwestie van perspectief en door dat perspectief te sturen zal de boodschap overtuigender gepresenteerd worden. Herkennen van een frame is belangrijk. Het vasthouden aan een frame evenzeer.



## **Wordt Meester Framer** door Sarah Gagestein



## **Pitchen als een Pro door Carolijn Beckers**

Onderzoek heeft uitgewezen dat we eerder geloven wat we zien dan wat we horen. Door je te verdiepen in non-verbale communicatie ben je beter in staat om de intenties en gevoelens van de ander te interpreteren en kun je jouw eigen non-verbale gedrag beter controleren. Non-verbale communicatie is daardoor een belangrijk strategisch middel om de intenties van de ander te doorgronden en het communicatieproces te sturen.

Presentaties die overtuigend geformuleerd zijn worden sneller geloofd en beter onthouden. Rhetoricatechnieken zijn ontdekt en ontwikkeld in het oude Griekenland. Wetenschappers hebben onderbouwing gegeven voor het geloofwaardig maken van de speech. Succesvolle politici gebruiken deze technieken om hun publiek te raken, te overtuigen en te verleiden..



## **Speechen als Obama door Gijs Weenink**

# DE TRAININGSDAG

## *keuzemenu*

De pleit- en presentatie dag bestaat uit een "menu" aan trainingen op verschillende gebieden en niveaus. Ze zijn bestemd voor advocaten uit verschillende praktijkgroepen (proces- en andere praktijken). Rekening is gehouden met deelname van een groep to ca. 40 advocaten en andere professionals.

## *ervaring en niveau*

De dag is bestemd voor advocaten en andere professionals met verschillende praktijk achtergronden en ervaringsjaren.

## *algemene praktijk*

De trainingen "Pitchen als een Pro" en "Speechen als Obama" worden elk op één dagdeel gegeven. Één dagdeel bestaat uit 3 uur. Elk uur training levert één NOvA punt op



**Weg met Wollig**  
door  
**Huibert-Jan van Roest**

Wie nooit meer wollig wil zijn moet terug naar de basis. “Wat moet ik eigenlijk doen? Wat heb ik daarvoor nodig? Wat wil ik eigenlijk zeggen? Hoe wil ik dat zeggen, en wat doe ik op mijn podium?” Het zijn de vijf fasen van de retorica van Cicero, maar dan voor iedereen te begrijpen. Deelnemers leren om zich helder uit te drukken zonder terug te vallen op standaard formuleringen uit het kantoorarchief..

Hoe warmer en voller je stem klinkt, des te serieuzer en betrouwbaarder kom je over. Je maakt kennis met stemhygiëne, ademhalingstechniek en stembelasting. De stem moet betrouwbaar zijn, zowel op het werk als privé. Je leert hoe de stem optimaal gebruikt kan worden. “Think, Breathe and Speak”...



**Laat je stem  
voor je spreken**  
door  
**Henriëtte Warendorf**

# DE TRAININGSDAG

## *keuzemenu*

De pleit- en presentatie dag bestaat uit een “menu” aan trainingen op verschillende gebieden en niveaus. Ze zijn bestemd voor advocaten uit verschillende praktijkgroepen (proces- en andere praktijken). Rekening is gehouden met deelname van een groep to ca. 40 advocaten en andere professionals.

## *ervaring en niveau*

De dag is bestemd voor advocaten en andere professionals met verschillende praktijk achtergronden en ervaringsjaren.

## *algemene praktijk*

De trainingen “Weg met Wollig” en “Laat je stem voor je spreken” worden elk op één dagdeel gegeven. Één dagdeel bestaat uit 3 uur. Elk uur training levert één NOvA punt op.

**pleiten, pitchen  
en presenteren,  
op maat  
gemaakt.**

 PleitAcademie

**PRIJS OP  
AANVRAAG**

**CONTACT**

Stichting PleitAcademie  
Bezuidenhoutseweg 350  
2594 BE Den Haag  
info@pleitacademie.nl  
www.pleitacademie.nl  
070-3350789

**WE MAKEN ER EEN  
LEERZAME EN  
GEZELLIGE DAG  
VAN**